



人類に
奉仕する
ローター



守口ロータークラブ 週報 No. 09



基本的教育と
識字率向上月間

2016~17・RIテーマ

本日のピアノ演奏

1. アラジン 2. 明るい街角で 3. ムーラン・ルージュ

本日例会 2016年09月14日(水)
(第2686回)

「生命 (いのち) のふしぎ」
社会福祉法人 るんびに苑
理事長 藤 大慶 様
担当：職業分類・会員選考委員会

次回例会 2016年09月28日(水)
(第2687回)

「自殺防止最前線シンポジウムの
開催について」
篠崎 満伸 委員長
担当：社会奉仕委員会

出席報告

例会日	出席	欠席	出席率
09月07日	27 (内免除者1名)	14	65.85%【会員42名】
08月24日	32 (内免除者1名)		メイクアップ3名 (78.05%)



水谷 出席・プログラム委員長

前回例会 (2685回) 09/07 の主な内容

守口ローターアクトクラブとの合同例会と懇親会

◎ゲストご紹介

黒川 佳典様 (守口RACパスト会長)
永石 尚紀様 (守口RACパスト会長)
森 みずほ様 (守口RAC)
山本 洋平様 (守口RAC)
浅尾 祐子様 (守口RACお客様)



◆◆◆委員会報告◆◆◆

- 社会奉仕委員会 (篠崎委員長)
無事故・無違反チャレンジコンテスト
参加申し込みご案内
締切り：9月28日(水)
- 会員増強委員会 (吉川委員長)
会員増強ユニットリーダー委員会の説明
- ◆◆◆委員会だより◆◆◆
- 会員増強委員会
日時：9月7日(水) 17:30~18:20
場所：「事務局」出席：4名

◎幹事報告(幹事 石谷 隆子)

1、2016~17年度松本進也ガバナーより
ガバナー公式訪問のお礼状が届きました。



ニコニコBOX S・A・A

石井 会員 RACとの合同例会並びに
合同懇親会を喜んで。
水谷 会員 石橋会員に大変お世話に
なりました。
石津 会員 例会欠席のお詫び。

8/31ニコニコBOX 267,000円

■会 長：三 浦 均
■幹 事：石 谷 隆 子
■広報雑誌・会報委員長：他 谷 勝
URL：http://www.moriguchi-rc.jp/

■例 会 場：ホテル・アゴラ大阪守口 守口市河原町10-5
TEL (06) 6994-1111 (代表) 〒570-0038
■事 務 所：守口市河原町10-5 ホテル・アゴラ大阪守口5F 〒570-0038
TEL (06) 6994-0010 FAX (06) 6994-0009
■メールアドレス：info@moriguchi-rc.jp
■例 会 日：毎週水曜日 12時30分~13時30分

◎会長の時間

(会長 三浦 均)



「ビールが飲みたくなる気温」

今日は二十四節気の一つ、白露です。残暑厳しいとはいえ、確かに朝晩はめっきり涼しくなりました。

暑い季節は何といってもキンキンに冷えたビールが飲みたくなります。夏場に限らず、年中「とりあえず」で頼んでしまう人も少なくないでしょうが、実は、飲みたくなってしまふ気温が明確に有るというのです。

暑い日には冷たいものが、寒い日には温かいものが売れる。そんな当たり前に思えることを統計的に分析する学問分野が有ります。「ウェザーマーチャンダイジング」と言い、スーパーなどの小売業界で広く用いられているそうです。

それによれば、最高気温25℃の時、ビールの売上が急上昇。これは大阪ではちょうど6月に入る頃。また、日本人にとって最もビールが欲しくなるタイミングは、梅雨明けの7月下旬頃。なぜなら、夜になっても気温が25℃を下回らない「熱帯夜」になる日が増えるからなのです。

しかし、同じ夏の風物詩でも、アイスクリームは「暑すぎると逆に売れなくなる」のです。最高気温が27℃に達すると売れ出すのですが、それが30℃を超すと売り上げは下降し、代わりにかき氷が売れ始めると言います。これはアイスクリームのベタベタした甘さが敬遠され、かき氷のさっぱり感が求められるのでしょう。

他にも、鰻の蒲焼=28℃以上、スイカ=24℃以上、ざるそば=22℃以上、アイスコーヒー=20℃以上、おでん=18℃以下、熱燗=15℃以下など有ります。

もうすぐビールから熱燗へ、季節も変わっていきます。



卓 話



今期のローターアクトのターゲットから会員増強や例会の報告を発表させていただきます。

まず、今回のローターアクトの3役の紹介をいたします。

◎2016-2017年度守口ローターアクトクラブ

会長：遠島光顕

幹事：西川雄紀

会計：森みずほ

以上の3名が中心となり、今期のローターアクトの運営を行っていきます。

ご存知だと思いますが、会長の遠島は会社が札幌にあるため、月の半分しか大阪にいないため、例会は月に1回しか参加できない多忙な人間です！(笑)ただ、彼の目標は出席率100%を目標に活動して行くとのことでした。

◎今回のターゲットを改めて発表いたします。

今回のターゲットは、**innovation**です。**Innovation**の意味は**革新**です。

現状の守口の人数が卒業する諸先輩方が多く、5名という人数になってしまいます。

また、会員の増員を前期も行っていましたが、人数が増えていない現状ということもあり、組織そのものの自体の改革を行いたいと思ひ、このようなターゲットに致しました。

私は2012-2013年度会長を務めた際も人数が少なく、増員を強化致しましたが、途中で東京に就職ということもあり会長を辞任しております。しかし、今回は大阪へ戻ってきたこともあり再入会したところ、会長に抜擢いただきました。今回は、今までの守口ローターアクトの文化を残しつつ、私なりのローターアクトを現会員に伝え、会員増強及び例会を盛り上げていきたいと考えております。そして、他クラブからも守口へ行きたいと思っただけのようなクラブへ育てていきたいと思っております。

◎それでは例会報告を行いたいと思ひます。

・7月の第一例会は、遠島が出席できなかったため、枚方ローターアクトクラブの白川様、寺田様にお越しいただき、ローターアクトの例会の流れや枚方、寝屋川、守口のレジュメを比べ、いい部分を取り組む内容の例会を行いました。

・7月第二例会は遠島が担当で所信表明を行いました。先ほどの熱い言葉をいただき、みんなで進んでいきたいと思ひます！

・8月第一例会も遠島が担当でしたが、遠島不在で例会を行いました。例会内容はたこ焼きパーティーです。たこ焼きをすることにより、ロータリアンとアクトの交流を深めることができましたと思ひます。

・第二例会では、守口RACのチラシ作りをしました。新たなチラシを作ったものを守口付近の飲食店においてもらおうと思ひます。